ЗАЧЕМ ЛЮДИ ИДУТ В СОБЫТИЙНОЕ ВОЛОНТЕРСТВО

ОСНОВНЫЕ ПРИЧИНЫ ТАКИЕ:



Чувство **причастности** к важному событию



Интересно проведенное время



Новый полезный **опыт**



Возможность **бесплатно посетить** спортивное мероприятие / концерт



Знакомство **с новыми людьми**, поиск друзей и единомышленников

Чтобы ненавязчиво мотивировать членов своей команды, постарайтесь выяснить **мотивы каждого из них**.



ВОЗРАСТНЫЕ ГРУППЫ СРЕДИ ВОЛОНТЕРОВ





Приходят не одни, а компанией, быстро завязывают знакомства. Этой группой обычно **легко управлять**, и она достаточно амбициозна



Работающие волонтеры

Люди постарше.
Воспринимают посещение мероприятия как вид отпуска. Ими сложнее управлять, зато легче договориться



Серебряные волонтеры

Старшее поколение. Во всем стремятся не отставать от команды, мотивированы, могут быть хорошими наставниками. Внимательно следите за их самочувствием и комфортом. Могут воспринимать молодого тим-лидера как неопытного, необходимо заслужить их уважение своими действиями



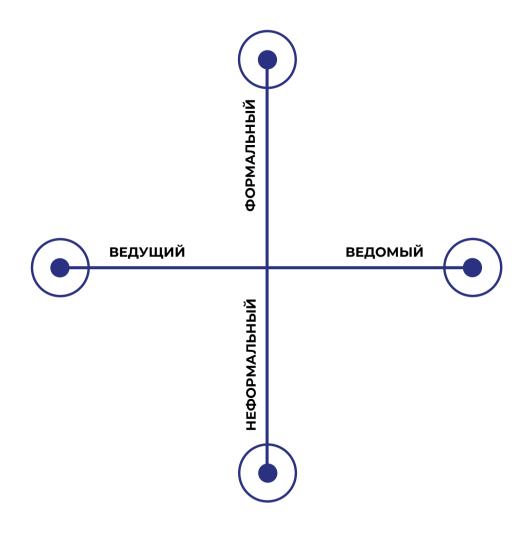


ПОВЕДЕНЧЕСКАЯ МАТРИЦА



Поведенческая матрица — схема из 4 признаков, определяющих поведение людей в команде в зависимости от того, какое

в зависимости от того, какое из сочетаний признаков наиболее выражено.



СОБРО. УНИВЕРСИТЕТ

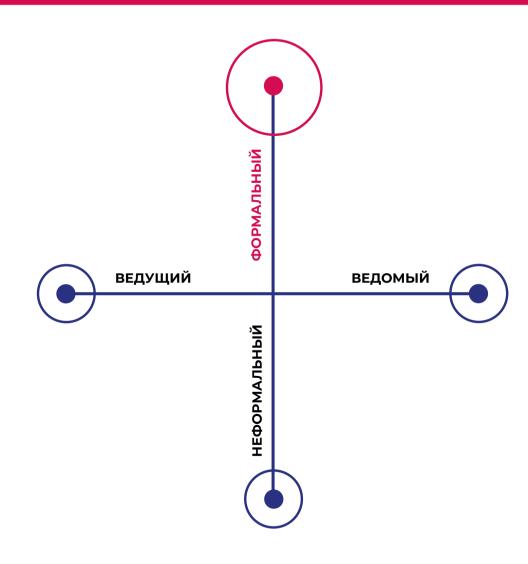
ФОРМАЛЬНЫЕ ПРИЗНАКИ

Официальное, скованное поведение

2 Соблюдение правил

Деловой, строгий стиль в одежде

Деловой тон в общении



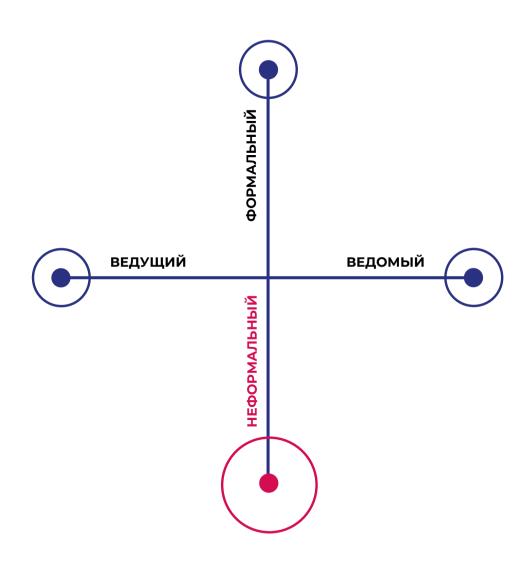
НЕФОРМАЛЬНЫЕ ПРИЗНАКИ

Неофициальное, расслабленное поведение

У Гибкое отношение к правилам

Удобный/нестандартный стиль в одежде

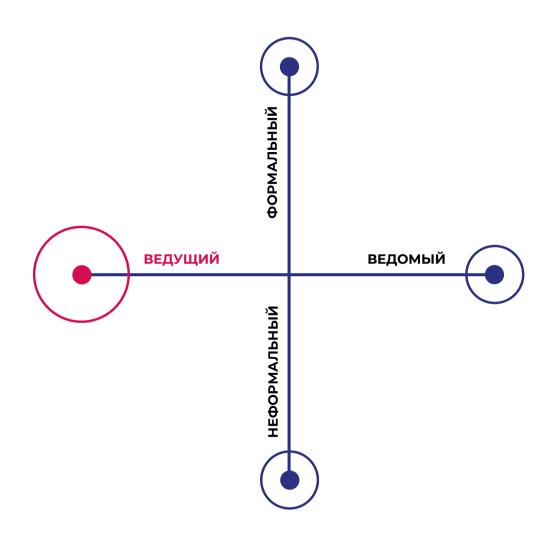
Дружеское общение





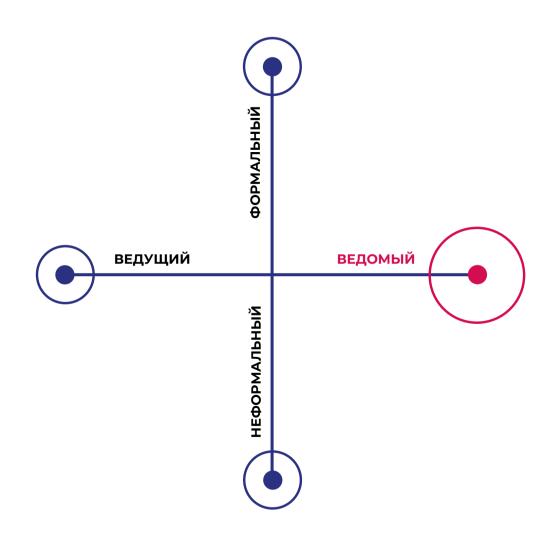
ПРИЗНАКИ ВЕДУЩЕГО





ПРИЗНАКИ ВЕДОМОГО





4 ГРУППЫ НА ОСНОВЕ СОЧЕТАНИЯ ПРИЗНАКОВ



АНАЛИЗАТОР (ФОРМАЛЬНЫЙ И ВЕДОМЫЙ)

Нуждается в лидере, который обозначит четкую структуру и рамки поведения, наметит путь развития



ПОДДЕРЖКА (НЕФОРМАЛЬНЫЙ И ВЕДОМЫЙ)

Нуждается в лидере, готовом прислушиваться к участникам команды, который раскроет детали, обозначит конкретные планы и задачи, обозначит функционал каждого



МОТОР (НЕФОРМАЛЬНЫЙ И ВЕДУЩИЙ)

Нуждается в лидере, который вдохновит его быть еще лучше и успешнее, позволит применять в работе нестандартный подход



КОНТРОЛЕР (ФОРМАЛЬНЫЙ И ВЕДУЩИЙ)

Нуждается в лидере, который даст ему свободу действий в удобном волонтеру формате и свободу принятия решений в рамках его функционала

Бывает, что у волонтера **нет ярко выраженных признаков**, и он гармонично сочетает в себе их все.



ОБЩИЕ ПРИНЦИПЫ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ С ВОЛОНТЕРАМИ



Общайтесь вежливо и на равных

Волонтер — не ваш подчиненный, а ваш коллега. Следите, чтобы волонтеры были вежливы друг с другом



Не выясняйте отношения с руководством или другими тим-лидерами при волонтерах, не срывайтесь на волонтерах, даже если очень устали



Четко ставьте задачи

Не ругайте волонтера, если он не понимает — объясните столько раз, сколько нужно, дайте совет



Будьте честны с командой

Не искажайте информацию, которую доносите



Волонтеры — не бесплатная рабочая сила

Благодарите их, хвалите и поощряйте



Будьте внимательны и заботливы

Слушайте волонтеров, следите за их состоянием, в том числе психологическим



Давайте обратную связь

Она помогает корректировать действия и закреплять нужные навыки



КАК ЭФФЕКТИВНО ДАВАТЬ ОБРАТНУЮ СВЯЗЬ?

Прежде чем давать обратную связь, решите, какого результата вы хотите достигнуть, и исходите из этого

Оценивайте не личность человека, а его **действия**

5 Обратная связь должна быть корректной, четкой и **понятной**

Выдав обратную связь, **дайте волонтеру высказаться**, узнайте его чувства и точку зрения

Давайте обратную связь в комфортных условиях, не на бегу

обратная связь должна быть своевременной и основываться на реальных фактах

Начинайте и заканчивайте на приятной ноте, чтобы **не демотивировать** волонтера

Давайте обратную связь команде не только по итогам, но и в процессе события

Если вам самому дали обратную связь, выслушайте до конца и **поблагодарите**, даже если она негативная



